

KEGRO | **DEUREN**

Magazine



Kegro, dé partner
voor geïsoleerde
buitendeuren



Uitsluitend de beste
en verantwoorde
grondstoffen

dé makers van buitendeuren

KEGRO | DEUREN

PRESENTEERT DÉ OPLOSSING VOOR DE CONCEPTMATIGE BOUW



Wisseldeur **GEN2®**



MAATVAST

Wisseldeur GEN2® en kozijn vormen tijdens het gehele bouwproces een onvervormbaar geheel.

MINDER OVERLAST

Inmeten van het kozijn is niet nodig, dus minder overlast. Geen freeswerkzaamheden op de bouwplaats.

100% CONCEPT III

Doordat alle inkrozingen in uw fabriek worden gemaakt is in alle inkrozingen voldoende coating aanwezig.

KEGRO | DEUREN

Wisseldeur Gen 2

Gepatenteerd concept

LET OP:

De deur dient te allen tijde gesloten te blijven tijdens:
- Stellen en inmetelen van het kozijn
- Indien het kozijn kan vervormen
De opsluitblokken mogen niet verwijderd worden

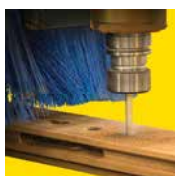
KEGRO | DEUREN

BEZOEKADRES
Industrieweg 25
6562 AP Groesbeek

+31 (0)24 399 95 55
info@kegro.nl
www.kegro.nl



Inmeten



Productie



Wisseldeur



Afhangen

dé makers van buitendeuren



VOORWOORD

De aantallen liegen er niet om: circa 2,5 miljoen houten buitendeuren zijn de afgelopen 43 jaar in onze deurenfabriek in Groesbeek geproduceerd. Begonnen in 1974 in een eenvoudige timmerwerkplaats, groeide Kegro Deuren uit tot de grootste deurenfabrikant van houten buitendeuren in Nederland. En daar zijn we trots op. Het bedrijf heeft tegenwoordig de beschikking over een moderne fabriek met een capaciteit van meer dan 100.000 deuren per jaar.

Met ruim 40 jaar ervaring op zak, kennen we de wensen van de klant. Onze afdeling R&D is voortdurend bezig met het vernieuwen van onze producten. Dit resulteert in een groot assortiment hardhouten en geïsoleerde buitendeuren van topkwaliteit. Wij leveren uiteraard ook deurmodellen op basis van elk uniek ontwerp: zo kan een woning of zelfs een woonwijk een compleet eigen gezicht krijgen.

Onze deuren zijn volledig van Nederlands fabricaat, worden onder continue kwaliteitsbewaking geproduceerd en voldoen aan specifieke eigenschappen op het gebied van brandwerendheid, duurzaamheid, isolatie, geluidwerendheid en inbraakbestendigheid. Wij hebben het hele proces in eigen hand: van de controle van de grondstoffen in Zuidoost-Azië en Afrika, de ontwikkeling, engineering en productie van de deuren tot aan het inmeten, de levering en de montage. Bij elke stap stellen we altijd het belang van de eindgebruiker voorop.

We zijn er trots op dat we onze deuren volledig in eigen beheer produceren. Zonder schroom durven we te beweren dat we de beste buitendeur van Nederland maken. Wij heten niet voor niets dé makers van buitendeuren!

Jan Kersten

inhoud

- 03 Voorwoord
- 04 Kegro, dé partner voor buitendeuren voor de kozijnindustrie
- 06 Een dag op stap met Joop van den Ing
- 11 Al 12 jaar succesvol: Kegro All Inclusive (KAI)
- 12 Onderscheid door innovatie
- 16 Onze materialen: alleen het beste is goed genoeg
- 18 Coating systemen
- 19 Vervangen van enkele deuren
- 20 Digitale service
- 21 Thermische isolatie

A photograph of two men in a workshop. One man, wearing a blue long-sleeved shirt, is standing and using a large syringe to apply sealant to a wooden window frame. The other man, wearing a dark blue t-shirt and a brown leather apron, is bent over, also working on a window frame with a similar tool. The background shows shelves with various materials and tools.

Kegro,

dé partner voor
buitendeuren voor
de kozijnindustrie

Kegro Deuren is dé partner voor de kozijnindustrie in Nederland. In de moderne fabriek zijn verkoop en productie volledig integraal gekoppeld. Na goedkeuring en invoering van een order worden direct automatisch de inkoop en werkvoorbereiding geregeld en de machines in de fabriek aangestuurd. Doordat de aansturing geheel automatisch verloopt, kan de productiedoorlooptijd tot vier dagen worden beperkt: van start productie tot en met beglazen en montage van hang- en sluitwerk. Door deze koppeling is de klant ervan verzekerd dat de deur exact volgens de door hem aangeleverde specificaties wordt geproduceerd.

Snelle levering

Kegro Deuren speelt proactief in op de procesmatige trend in de bouw door implementatie van Quick Response Manufacturing. Aannemers verwachten een steeds snellere levering van deuren en kozijnen, Kegro Deuren kan aan deze verwachtingen voldoen. Wij maken met uitvoerders concrete afspraken over het Just-in-time aanleveren en monteren van onze deuren. In combinatie met ons wisseldeurconcept GEN2 en onze afhangservice zijn wij dé ideale partner voor de kozijnindustrie.

Transparantie

Wij maken het onze klanten zo gemakkelijk mogelijk: ze kunnen rechtstreeks hun orders bij ons plaatsen via een gebruiksvriendelijke user interface van ons integrale productiesysteem. Dat leidt aantoonbaar tot minder fouten en snellere leveringen. Daarbij hanteren wij een zeer transparant prijssysteem. Klanten hebben direct inzicht in onze vaste prijzen voor modellen, bewerkingen en coatings. Op deze manier creëren wij maximale transparantie en gebruikersgemak.

Vaste contactpersonen

Als dé partner voor de kozijnindustrie hebben wij een aparte afdeling voor de kozijnindustrie, die bestaat uit accountmanagers, medewerkers binnendienst en procesmanagers. Onze partners hebben altijd te maken met een vaste contactpersoon. Onze procesmanagers begeleiden het hele logistieke proces turnkey: van het afhandelen van de order tot het afhangen van de turnkey deuren in de kozijnen op de bouwplaats.

Meer toegevoegde waarde

Wij kunnen een hardhouten deur voor uw houten, kunststof of aluminium kozijnen binnen 1 minuut machinaal gereed maken. Wij gaan daarom graag met partners uit de kozijnindustrie in gesprek om samen meer toegevoegde waarde te creëren. Dankzij onze hoge capaciteit en lage kostprijs kunnen wij voor u een zeer gunstig business model uitwerken. Reeds velen gingen u voor als partner en willen graag hun ervaringen met u delen. Zij zullen beamen dat Kegro Deuren dé partner is voor de kozijnindustrie! ■



Kegro, dé deuren- partner voor de projecten

Joop van den Ing, projectleider bij Kegro Deuren, moet dagelijks meerdere ballen in de lucht houden. Hij heeft de verantwoordelijkheid over circa zestig nieuwbouw- en renovatieprojecten in Noordwest-Nederland waar Kegro deuren voor levert. Dit betekent: dagelijks bouwplaatsen bezoeken, monteurs aansturen, overleg met uitvoerders en kwaliteitscontrole. Een drukke en veeleisende baan, maar Van den Ing doet het nog steeds met veel trots en plezier. “Zeker nu de bouwsector weer in de lift zit, merk je bij Kegro dat iedereen weer vol goede moed vooruit kijkt.”



v.l.n.r. projectleider Joop van den Ing overleg met uitvoerder afbouw Cees Slagter en hoofduitvoerder Joeri Bakker.



*Een dagje op stap met
projectleider Joop van den Ing*



Pontsteiger, een indrukwekkend appartementencomplex in Amsterdam met circa 1.600 deuren van Kegro Deuren.

Projectleider Joop van den Ing (51) werkt inmiddels dertig jaar bij Kegro Deuren in Groesbeek. In 1988 begonnen als monteur, werkte hij zich acht jaar later op tot projectleider. Zijn werkgebied is verspreid over Noordwest-Nederland, van Den Helder tot Leiden. Dit betekent dagelijks lange autoritten naar het westen van het land, met bijbehorend fileleed. “Als twintiger kon ik me verschrikkelijk opwinden over die files, nu weet ik dat je daar niets mee opschiet. Ik gebruik de tijd nuttig door telefoontjes te plegen met mijn monteurs en met de uitvoerders op de bouwplaats.”

Vroeg uit de veren

De werkdag van Van den Ing begint elke dag om 6.00 uur met een werkoverleg waarin de prioriteiten voor de komende dag worden vastgesteld. Daarna rijdt hij naar verschillende werken in de Randstad. Hier checkt hij of alle deuren op de juiste manier zijn afgehangen, hij overlegt met de uitvoerder over de planning, bekijkt of de monteurs hun werk goed doen en lost ter plekke problemen op. Vandaag is Van den Ing op weg naar Pontsteiger, een prestigieus en indrukwekkend complex met 358 luxe appartementen in de Houthaven van

“Hoe meer wrijving, hoe hoger de glans”

Amsterdam. Pontsteiger is gelegen op een van de zeven kunstmatig gecreëerde eilanden. Kegro levert voor het 25 verdiepingen tellende gebouw circa 1.600 deuren voor woningtoegangen, traphuizen en bergingen.

Geen blad voor de mond

Op de bouwplaats van Pontsteiger heeft Van den Ing overleg met uitvoerder afbouw Cees Slagter en hoofdvoerder Joeri Bakker. Beide heren leggen Van den Ing het vuur aan de schenen over de afbouw van diverse verdiepingen, de juiste afmetingen, het transport en de levertijd van de deuren. De projectleider van Kegro laat weten dat er een standaardlevertijd zit op de deuren. “Ook voor het mooiste werk van Nederland?”, vraagt Bakker. Maar Van den Ing laat zich niet van de wijs brengen. “Ik ben ondertussen wel wat gewend”, vertelt hij naderhand. “Er ontstaan soms flinke discussies, maar zo’n gesprek eindigt toch vaak weer met een kwinkslag. We kunnen het van elkaar hebben. En het is goed om alle zaken duidelijk op een rij te hebben. Zo weet iedereen waar hij aan toe is.” Uitvoerder Slagter beaamt dit: “Hoe meer wrijving, hoe hoger de glans!”

Een rondje over de bouwplaats

Na het overleg loopt Van den Ing de bouwplaats op om de deuren te controleren die al zijn afgehangen. De zware geïsoleerde deuren met eiken fineerlaag en spionoog op de corridors zijn voorzien van plastic beschermfolie. De projectleider knikt goedkeurend: “De deuren zien er prima uit. Geen kieren, mooi recht afgehangen.” Beneden in de berging zijn monteurs Stef en Sven deurposten aan het frezen. Hij overlegt met hen over de planning van de werkzaamheden en informeert of ze eventueel bereid zijn om op zaterdag te werken.

“Er zit hier nogal druk op de ketel, het is de bedoeling dat de woningen na de bouwvak worden opgeleverd. Dat wordt nog een hele uitdaging”, aldus Van den Ing.

De juiste acties

Na het bezoek aan Pontsteiger is het alweer tijd om naar Groesbeek terug te keren. Het geplande bezoek aan het naastgelegen werk van VORM Bouw, waar Kegro ook deuren aan levert en monteert, moet tot morgen wachten. Aan het eind van de middag keren alle monteurs weer terug op de zaak, en Van den Ing hoort van hen graag de laatste stand van zaken. “Aan de hand van de updates van de monteurs, beslis ik waar de volgende dag mijn hulp nodig is. Dan zet ik de juiste acties uit.”

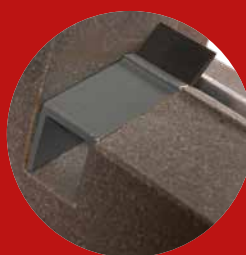
Blik op de toekomst

Rond 17.00 uur zit de volle werkdag van Van den Ing erop. De zaken gaan goed bij Kegro, de bouwsector zit weer in de lift. De deurenproducent is dan ook op zoek naar extra personeel. De huidige zes projectleiders zitten tot over hun oren in het werk en ook moet het aantal eigen monteurs worden uitgebreid. Deze monteurs leren bij Kegro de fijne kneepjes van het vak. De toekomst van Kegro ziet er in ieder geval rooskleurig uit. “Met de huidige capaciteit van ruim 100.000 buitendeuren per jaar is er nog ruimte voor groei. Ik merk het ook aan mijn collega’s: iedereen is positief en gaat er vol goede moed tegenaan!” ■



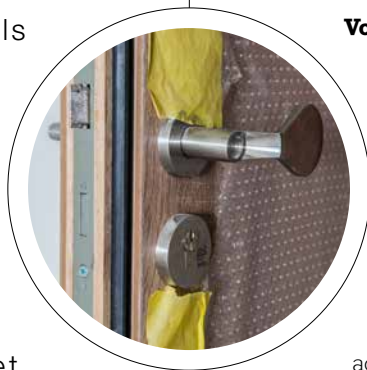
DE BESTE AFSLUITING TUSSEN EEN **COMFORTABEL BINNENKLIMAAT** EN DE **KOUDE BUITENLUCHT.**

Het KAI concept, het juiste product voor perfecte afsluiting.



KEGRO ALL INCLUSIVE (KAI) *veel gekopieerd, nooit verbeterd*

Twaalf jaar geleden introduceerde Kegro het KAI label, met als achterliggende gedachte dat de deur-kozijn-combinatie gegarandeerd wind- en waterdicht blijft onder alle omstandigheden. Met andere woorden: de deur-kozijncombinatie met bijbehorend hang- en sluitwerk moet tot in de puntjes op elkaar zijn afgestemd. KAI staat ook voor: een soepel en transparant traject van ontwerp, inmeten, productie tot afhangen en service. Gedurende al deze fasen hebben wij intensief contact met alle betrokken partijen. Met als resultaat: een comfortabele woonomgeving en zeer tevreden klanten.



Een KAI deur biedt zekerheid

En ook na twaalf jaar is het KAI label nog steeds een succes: onze deuren sluiten als een koelkastdeur en ze zijn wind- en waterdicht tot 900 Pascal. Een KAI deur bestaat onder meer uit de volgende elementen:

1. Scharnier: een geoptimaliseerd schroefgatenpatroon in combinatie met een High-Performance Pattern resulteert in een hoger draaggewicht. De slimme pen zorgt voor extra inbraakveiligheid.
2. Een uniek roterende schoot waarmee het deurblad altijd perfect in de kaders afsluit.
3. Krukbedienende meerpuntsluiting: deze zorgt voor een hoog bedieningsgemak en heeft een geïntegreerde dag- en nachtstand.
4. Kaderprofiel met dubbele opbouw: dankzij het dynamische materiaal heeft het kader een lange levensduur en is optimaal bestand tegen temperatuurverschillen.
5. BI-dorpel: door het unieke ontwerp van de KAI profilering in de kozijnonderdorpel waarborgt deze een duurzame wind- en waterdichtheid.

In combinatie met het KAI label kunnen klanten gebruik maken van onze unieke inmeet- en ahangservice en profiteren bij nieuwbouwprojecten ook van onze wisseldeurservice.

Volledige ontwerpvrijheid

Omdat elke klant zijn eigen wensen heeft, biedt Kegro volledige ontwerpvrijheid. Wij gaan bij voorkeur in een zo vroeg mogelijk stadium met alle betrokken partijen om de tafel zitten om alle mogelijkheden in kaart te brengen. Zo vertalen we de wensen van de architect in praktische toepassingen op het gebied van design en afwerking. Ook geven we passend advies op basis van de gestelde eisen, rekening houdend met de mogelijkheden en ontwikkelingen op het gebied van wet- en regelgeving. Daarnaast nemen we het financiële plaatje mee. Hierdoor ontstaat een goede afstemming tussen alle processen die te maken hebben met het ontwerp, de productie en de plaatsing van buitendeuren.

KAI service

Naast een productgarantie van zes jaar, inclusief wind- en waterdichtheid van de deuren, geeft Kegro ook twee jaar KAI garantie op functionaliteit. Met KAI zijn onze klanten verzekerd van een blijvend perfect functionerende buitendeur. Dit merken we ook in de praktijk: deze deur-kozijncombinatie functioneert al vele jaren probleemloos. ■



Onderscheid door **innovatie**

Kegro Deuren heeft inmiddels een breed en veelzijdig portfolio van buitendeuren. Maar dit betekent niet dat we achterover gaan leunen. Innovatie staat bij Kegro al vele decennia hoog in het vaandel. We werken constant aan de verdere verbetering van onze deuren. Zo houden we de vraag vanuit de markt nauwlettend in de gaten: waar hebben onze klanten momenteel behoefte aan?

Snelverweringskast



Lijstwerkverbinding in duurzame kwaliteit



Trekkrachtproef



Opstelling wind- en waterdichtheidstest

Als deurenproducent hebben wij contact met alle partijen binnen de bouwketen, waardoor we de problemen en uitdagingen van de hele kolom goed kennen. Hierdoor kunnen we producten ontwikkelen en proactief anticiperen op de marktvraag. Zo zijn we onder meer de uitvinder van waterdichte stapeldorpel deuren, injecteren we als enige deurenproducent buitendeuren met polyurethaan, maken we gebruik van een uniek elektronisch meet-systeem (Laser Meet-O-Matic) en ontwikkelden we de wisseldeur voor nieuwbouwprojecten. Recent brachten we een nieuw concept op de markt, wisseldeur GEN2, waarover later meer in dit magazine.

Ontwikkelingsproces

Voordat we een nieuw concept introduceren, nemen we het ontwikkelingsproces nauwkeurig onder de loep. We stellen onszelf hierbij onder meer de volgende vragen: is het product maakbaar, moet het productieproces worden aangepast, zijn er voldoende grondstoffen beschikbaar, is het economisch haalbaar en wat zijn de risico's en consequenties? Voordat we een nieuwe ontwikkeling lanceren, testen we het product uitvoerig op het gebied van functionaliteit en duurzaamheid. We beschikken over een uitgebreid testcentrum, waar onder andere verwerings-, stabiliteits-, inbraakwerendheids- en sterktetesten plaatsvinden.

Onze innovaties

Als enige deurenproducent in Nederland ontwikkelden we een gecertificeerde passiehuysdeur. Hiermee spelen we in op de steeds hogere eisen die gesteld worden aan de isolatiewaarde van een woning. Een an-

dere succesvolle innovatie is de verlijmdde zwaluwstaartverbinding in het beglazingsframe van onze geïsoleerde deuren. Dankzij deze duurzame verbinding zijn openstaande verstekken definitief verleden tijd. Bovendien is de deur onderhouds-arm, waardoor aantoonbaar wordt bespaard op onderhoudskosten. Kortom: een kleine ontwikkeling met een grote impact!

Binnenkort op de markt

Ook met onze geïsoleerde achterdeur spelen we in op de nieuwe bouwrend van bijna energie-neutrale gebouwen (BENG) en Nul op de Meter-woningen. We werken momenteel hard aan de ontwikkeling van deze unieke en esthetisch verantwoorde achterdeur. De deur heeft de uitstraling van een hardhouten deur, maar voldoet aan de prestaties van een geïsoleerde voordeur. Wij zijn de enige deurenproducent die dit concept binnenkort kan aanbieden.

Verder brengen we medio 2018 een unieke houtachtige deuroplossing voor aluminium- en kunststofkozijnen op de markt. Bij plaatsing van een houten deur in een kunststof- of aluminium kozijn ontstaan vaak kieren. Dit omdat een kunststof- of aluminium kozijn anders op warmte en zonlicht reageert dan een houtachtige deur. Tot op heden bestond voor dit probleem geen gedegen oplossing. Kegro Deuren sprong hierop in en bedacht een integrale oplossing voor aluminium- en kunststofkozijnen. Hierbij zijn het bedieningsgemak én de prestaties op het gebied van wind- en waterdichtheid gegarandeerd. ■

TIPS?

Natuurlijk hoeven we het wiel niet altijd zelf uit te vinden. Heeft u zelf nog een idee hoe we onze deuren nog verder kunnen verbeteren? Laat het ons gerust weten, wij staan altijd open voor tips en nieuwe ideeën.



ONZE MATERIALEN:



*alleen het beste
is goed genoeg*

Voor onze deuren gaan we niet over één nacht ijs: we streven naar de allerbeste kwaliteit. Om dit te realiseren zijn naast goede vakmensen, moderne procestechnologie en integraal beheerste logistiek natuurlijk ook de beste grondstoffen van essentieel belang.

Hardhouten deuren

Voor onze hardhouten deuren maken we gebruik van twee soorten tropisch hardhout: Merbau en Sipo Mahonie. Omdat wij rechtstreeks importeren kunnen wij deze houtsoorten tegen scherpe prijzen aanbieden. Merbau is grotendeels afkomstig uit Indonesië. Deze duurzame houtsoort wordt in Nederland al circa 50 jaar toegepast bij de productie van stabiele buitendeuren. Het is momenteel de meest hoogwaardige en duurzame houtsoort voor hardhouten buitendeuren die in voldoende mate beschikbaar is. De bruikbare onderstammen hebben een lengte van circa 25 meter en een diameter van circa 70 tot 100 cm. Het soortelijk gewicht bedraagt 800 kg per m³ bij 12% vochtgehalte. Het zogenaamde 'bloeden' van het hout hebben we goed

onder controle dankzij ons 4-laags coatingsysteem. Sipo Mahonie is afkomstig uit Kameroen en Congo Brazzaville. Sipo Mahonie wordt in Nederland – in tegenstelling tot Sapeli Mahonie – beperkt toegepast vanwege de hogere prijs. Toch is deze houtsoort zijn prijs meer dan waard. Het grote voordeel van Sipo is dat de radiale en tangentiële werking binnen de RV van 30/70% nagenoeg gelijk is, hierdoor is de houtsoort zeer stabiel. Daarnaast neemt het hout zeer langzaam water op. De bruikbare onderstammen hebben een lengte van maximaal 25 meter en een diameter van circa 70 tot 150 cm. Het soortelijk gewicht bedraagt circa 650/700 kg per m³ bij 12% vochtgehalte. Merbau en Sipo Mahonie bewijzen al tientallen jaren hun kwaliteit als grondstof voor buitendeuren in het

koude en vochtige Nederlandse klimaat. Al het hout is legaal geteeld en een groot deel van het volume voert het FSC® certificaat. Het oogsten gebeurt op een zeer duurzame manier: door het uitdunnen van het bosareaal. Gemiddeld betreft het slechts drie bomen per hectare. Afhankelijk van het groeigebied vindt een volgende oogstperiode pas na 30 tot 40 jaar plaats. Het bos heeft zich in de tussentijd volledig hersteld en het aanwezige volume is weer gelijk aan de periode van voor de kap.

Geïsoleerde deuren

Onze geïsoleerde deuren zijn opgebouwd uit een hardhouten frame, voorzien van een sandwichconstructie. Deze sandwich bestaat uit een binnen plaat, een aluminium stabilisatieschild en een dekplaat van MEDITE® TRICOYA® EXTREME. Het aluminium schild en de MEDITE TRICOYA EXTREME dekplaat zorgen ervoor dat lucht en vocht niet de kans krijgen om de deur binnen te dringen. De geïsoleerde deur is geïnjecteerd met polyurethaan met een soortelijk gewicht van 85/90 kg per m³ en vormt één geheel met de dekplaat en randhout. De deur bevat geen luchtinsluitingen en is 100% capillair dicht. Hierdoor is interne condensatie uitgesloten. Verder heeft deze deur hoge thermische isolatie-eigenschappen waarmee het niveau van een passiefhuis bereikt kan worden. Wij leveren onze samengestelde deuren ook in uitvoeringen met een combinatie van diverse deurprestaties, zoals brandwerende (30/60 min.) en geluidsisolerende eigenschappen.

Hang- en sluitwerk

Wij kunnen de deur-kozijn prestatie beter garanderen als we niet alleen het deurblad zelf kunnen bepalen, maar ook het bijbehorende hang- en sluitwerk. Ons hang- en sluitwerk kiezen we met de grootste mogelijke zorg uit. Het wordt uitgebreid gecontroleerd en wij leveren ook uitsluitend A-kwaliteit. Het slot wordt met grote vakkundigheid op het deurblad afgestemd, wat resulteert in een uitgebalanceerd geheel en een optimale deurprestatie.

Wisseldeurconcepten

Voordeuren zijn kostbare producten die tijdens een bouwproces snel beschadigd kunnen raken. Kegro Deuren ontwikkelde hier eigenhandig een oplossing

voor: de wisseldeur. Een wisseldeur is een tijdelijke deur die tegen een stootje kan en de woning tijdens de bouwphase veilig afsluit. Kort voor de oplevering wordt de wisseldeur vervangen door de nieuwe compleet afgewerkte en beglaasde Kegro voordeur. Hiermee worden beschadigingen van de voordeur tijdens het bouwproces voorkomen.

Traditionele wisseldeur

Onze traditionele wisseldeuren worden ingezet bij conventionele bouwprojecten. Kegro verzorgt het lasergestuurd inmeten en het afhangen van de uiteindelijke voordeuren. In nauw overleg met de uitvoerder komen we tot een logistieke oplossing die perfect aansluit bij het bouwproces, zodat de wisseldeuren op het juiste moment worden vervangen door de turnkey voordeuren.

Wisseldeur GEN2

Er is een duidelijke trend merkbaar in de markt naar meer conceptmatige woningbouw. Veelal wordt het gevelement fabrieksmatig vervaardigd, en wordt de woning in korte tijd geassembleerd op de bouwplaats. Om op deze trend in te spelen, heeft Kegro de wisseldeur GEN2 op de markt gebracht. Bij dit gepatenteerde concept wordt een wisseldeur in de kozijnfabriek geheel opgesloten in het kozijn, waardoor een zeer vormvast geheel ontstaat. Tijdens het hele productieproces blijft het kozijn volkomen haaks. Hierdoor hoeft het kozijn niet te worden opgemeten op de bouwplaats. De uiteindelijke turnkey voordeur wordt tijdens het bouwproces geproduceerd en door gespecialiseerd personeel kort voor oplevering afgehangen. ■



Coating systemen

Kegro beschermt haar afgelakte buiten-deuren door middel van een innovatief coatingsysteem. De deuren worden in onze fabriek voorzien van vier verschillende lagen coating. Deze coatings beschermen onze buitendeuren optimaal tegen weersinvloeden.

Coatingproces

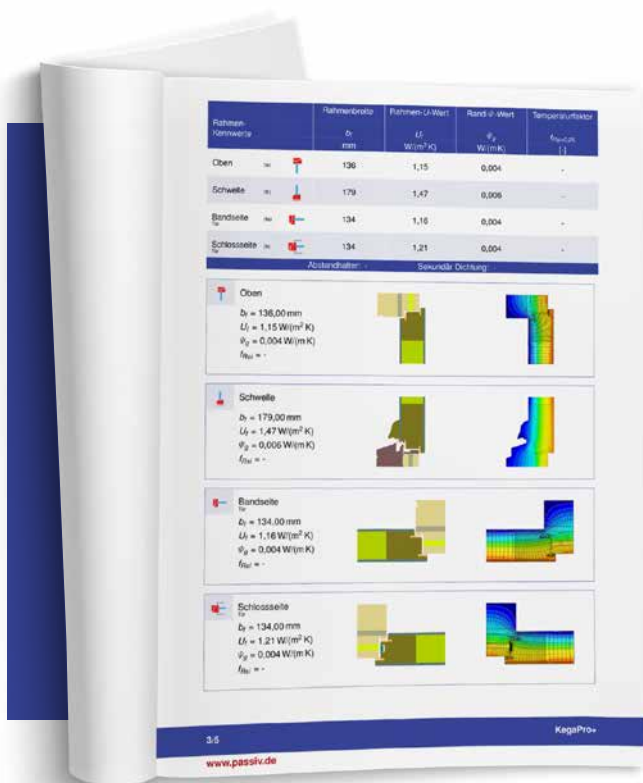
Het coatingproces wordt met de grootst mogelijke zorg in onze fabriek uitgevoerd. Allereerst wordt er een afdichtingslaag op het hout aangebracht om de poriën te behandelen. Vervolgens worden met een tweede behandeling de poriën opgevuld met coating. Dit gebeurt in een geacclimatiseerde ruimte, voor een optimale hechting van de coating. Hierna wordt de deur licht geschuurd in een automaat. De derde coatinglaag wordt aangebracht in een elektrostatische spuitautomaat, met speciale aandacht voor de kantendekking.

Vervolgens komt de deur in een vochtige ruimte tot rust en wordt in een luchtunnel gedroogd. Aflakdeuren worden allemaal visueel geïnspecteerd en licht opgeschuurd, waarnaar deze deuren in de spuitautomaten worden voorzien van de laatste aflaklaag. Uiteraard is het ook mogelijk om de binnen- en buitenzijde van de deur van een andere kleur te voorzien. Het totale coatingsysteem heeft een zeer geringe waterdampdoorlatendheid van minder dan 100 gr per m², wat bijdraagt aan de stabiliteit van de deur.

Onderhoudsarm

Kegro hecht bijzonder veel belang aan de levensduur van haar deuren. Dankzij de speciale coatings ontstaat er een langdurig onderhoudsarm product. De kwaliteit van onze deuren in combinatie met ons coatingsysteem blijkt keer op keer weer uit de praktijk. ■

THERMISCHE *isolatie*



De vraag naar energieneutrale huizen neemt in razend tempo toe. Bij een energieneutraal huis horen buitendeuren met een hoge isolatiewaarde.

Kego buitendeuren voldoen aan de hoogste eisen op het gebied van thermische isolatie, doordat wij onze deuren als enige in de markt injecteren met polyurethaan.

Passiefhuisdeur

Onze best geïsoleerde deur is onze passiefhuisdeur. Deze is uitermate geschikt voor het passiefhuisconcept. Dit concept werd begin jaren negentig ontwikkeld in Duitsland en wordt bij onze oosterburen, evenals in Zwitserland en Oostenrijk, al op grote schaal toegepast. Ook in Nederland worden passiefhuizen steeds populairder. In een passiefhuis worden de warmteverliezen tot een minimum beperkt door optimale isolatie (dak, gevels, vloeren, triple glas), luchtdichtheid en warmteterugwinning.

Kego Deuren heeft met haar gecertificeerde passiefhuisdeur een totaalconcept ontwikkeld voor passiefhuizen. Deze deur is door het speciale dubbele sluitsysteem gegarandeerd lucht-, water-, en winddicht. De unieke opbouw met zeer goede isolatie en geoptimaliseerde deur-kozijnaansluiting realiseert een U-waarde van 0,59 W/m² en de hoogst mogelijke luchtdichtheidsklasse 3. Onze passiefdeur is ook bij uitstek geschikt voor Nul Op de Meter en energieneutrale woningen. ■



DIGITALE SERVICE

Kegro Deuren hecht grote waarde aan een goede service en duidelijke communicatie naar de (eind)afnemers en bewoners. Een groot deel van deze communicatie is inmiddels gedigitaliseerd, waardoor informatiestromen snel en inzichtelijk verlopen. Onze monteurs werken met een digitale werkbbon en bewoners met een digitale bewonersmodule. Opdrachten en servicemeldingen kunnen op deze manier soepel worden afgehandeld.

Digitale werkbbon

Elke Kegro monteur heeft de beschikking over een eigen moderne tablet. De monteur toont de digitale werkbbon via de tablet aan de plaatselijke uitvoerder. Ook kan de monteur via de tablet ter plekke foto's maken van de situatie en delen met alle betrokkenen. Na uitvoering van de geplande werkzaamheden tekent de opdrachtgever de digitale werkbbon voor akkoord en ontvangen alle be-

trokken partijen een digitale kopie. Indien blijkt dat er naar aanleiding van de werkbbon vervolgacties nodig zijn, worden deze automatisch in gang gezet en afgehandeld.

Digitale bewonersmodule

Indien bewoners een afspraak met een Kegro monteur willen inplannen, kunnen ze een melding doen op onze website. Kegro Deuren beoordeelt de melding en geeft binnen enkele dagen een reactie. Vervolgens ontvangt de bewoner per e-mail een link naar de digitale planmodule. De bewoner plant vervolgens zelf een afspraak met een servicemonteur in op een geschikt moment. De planmodule is eenvoudig in gebruik en binnen enkele stappen is de afspraak gemaakt. De overlast voor bewoners wordt op deze manier tot een minimum beperkt. Kegro informeert vervolgens de aannemer of eigenaar over de status en afhandeling van de melding. ■





Vervangen van enkele deuren



Enkele stuks deuren vervangen is voor een corporatie of beheerder vaak een tijdrovende en kostbare klus. Eerst moeten de deuren worden beoordeeld en ingemeten, om vervolgens te worden afgehangen. Daarna is het de beurt aan de schilder om de deur in de verf te zetten en aan de glaszetter om het glas in de deur te plaatsen. Meestal moet de schilder nog minimaal een keer terugkeren om de deur af te lakken. Dit betekent dat de bewoner minstens vijf keer thuis moet zijn om een vakman te ontvangen. Bij Kegro Deuren doen we dit anders.

100% passende deur

Kegro werkt landelijk met een groep van in totaal vijf inmeters en circa 30 monteurs. Met behulp van onze speciaal ontwikkelde laser-technologie meten wij het kozijn ter plekke in. Deze Laser Meet-O-Matic is zeer nauwkeurig, waardoor de deur altijd perfect op maat in onze fabriek wordt geproduceerd. Vervolgens

worden de deuren fabrieksmatig afgelakt en, indien van toepassing, voorzien van glas en hang- en sluitwerk. Na montage van de nieuwe deur worden eventueel oude openingen in het kozijn opgevuld zodat het direct overschilderbaar is. Het resultaat? Optimale wind- en waterdichtheid en een 100% passende en afgelakte deur in het kozijn.

Digitale planmodule

Omdat onze deuren als compleet eindproduct van de fabrieksband rollen, hoeven bewoners slechts twee maal aanwezig te zijn: voor het inmeten en voor het afhangen van de deuren. Bewoners kunnen hiervoor zelf een afspraak inplannen via onze digitale planmodule. De planmodule is zeer eenvoudig in gebruik: via onze website geeft de bewoner zelf een geschikte dag en tijdstip aan waarop onze monteur kan langskomen om de deur in te meten of af te hangen. Gemak dient de mens! ■



Afgeronde *projecten*



dé makers van buitendeuren



Concept & Realisatie: Nijhof Marketing Communicatie - Marieke van Oppenraaij | Teksten: Susan Brink - MediaMixx | Fotografie: Douwe Bergsma



dé makers van buitendeuren



BEZOEKADRES
Industrieweg 25
6562 AP Groesbeek

+31 (0)24 399 95 55
info@kegro.nl
www.kegro.nl

KEGRO | DEUREN